

Dossier de sélection

À retourner complété à veronique.manry@agenceacim.com accompagné d'un CV détaillé.

Nom de la société :
Activité :
Prénom et nom du responsable du projet :
Adresse postale :
Téléphone :
Téléphone Maroc :
Email :

Ce dossier est strictement confidentiel.

Ce dossier sera évalué par les membres du comité de sélection, composé de représentants des partenaires du projet Maghrib Entrepreneurs, afin de sélectionner les projets admis à bénéficier du dispositif d'accompagnement. Il vous faut donc **être le plus exhaustif possible** afin que nous puissions juger de l'intérêt et de la pertinence de votre projet :

- ✓ *Veillez à compléter toutes les rubriques, selon l'état d'avancement de votre projet. Les dossiers incomplets ne seront pas examinés.*
- ✓ *Si vous ne disposez pas de certains éléments, financiers notamment, indiquez des estimations ou précisez vos échéances.*
- ✓ *Vous pouvez joindre en annexe tout document complémentaire détaillant votre produit/service (plaquette commerciale, ...) ou votre expérience (CV 2 pages maxi.)*
- ✓ *En cas de difficultés à compléter ce dossier, vous pouvez vous adresser à : Veronique Manry (chargée de mission Diasporas – ACIM) – veronique.manry@agenceacim.com - +33 491 026 269*

Maghrib Entrepreneurs est un projet mis en œuvre en France et au Maroc par



et financé par le ministère des Marocains Résidant à l'Étranger et des Affaires de la Migration, avec le soutien de l'Agence Française de Développement.



PRESENTATION DU/DES FONDATEUR(S)

- Remplir un tableau pour chaque associé
- Le porteur principal du projet doit posséder la nationalité marocaine
- Vous pouvez joindre un ou des CV (maxi. 2 pages)

1) Nom et prénom	
2) Date et lieu de naissance	
3) Nationalité(s)	
4) Profession	
5) Expériences (ne citer que les expériences en lien avec le projet)	
6) Avez-vous déjà créé une entreprise ?	<input type="checkbox"/> Non <input type="checkbox"/> Oui
7) Formation (autodidacte, diplômes, niveau d'étude, discipline, branche d'activité)	
8) Fonction au sein du projet	

1) Nom et prénom	
2) Date et lieu de naissance	
3) Nationalité(s)	
4) Profession	
5) Expériences (ne citer que les expériences en lien avec le projet)	
6) Avez-vous déjà créé une entreprise ?	<input type="checkbox"/> Non <input type="checkbox"/> Oui
7) Formation (autodidacte, diplômes, niveau d'étude, discipline, branche d'activité)	
8) Fonction au sein du projet	

1) Nom et prénom	
2) Date et lieu de naissance	
3) Nationalité(s)	
4) Profession	
5) Expériences (ne citer que les expériences en lien avec le projet)	
6) Avez-vous déjà créé une entreprise ?	<input type="checkbox"/> Non <input type="checkbox"/> Oui
7) Formation (autodidacte, diplômes, niveau d'étude, discipline, branche d'activité)	
8) Fonction au sein du projet	

1) Nom et prénom	
2) Date et lieu de naissance	
3) Nationalité(s)	
4) Profession	
5) Expériences (ne citer que les expériences en lien avec le projet)	
6) Avez-vous déjà créé une entreprise ?	<input type="checkbox"/> Non <input type="checkbox"/> Oui
7) Formation (autodidacte, diplômes, niveau d'étude, discipline, branche d'activité)	
8) Fonction au sein du projet	

ETUDE DU PROJET

- *Soyez concis et précis : utilisez des phrases courtes.*
- **Complétez l'intégralité des rubriques.**
- *Si vous ne disposez pas encore de certaines données, indiquez l'état d'avancement et les échéances que vous vous êtes fixé pour réaliser ces études.*

1) Présentation du projet :

- Description de l'activité, des produits fabriqués ou des prestations de services rendues (maximum 15 lignes)
- Ville / région d'implantation prévue du siège de l'entreprise

2) État d'avancement du projet

- | | | | |
|--|-----------------------------------|-----------------------------------|--|
| a) Étude de marché : | <input type="checkbox"/> Terminée | <input type="checkbox"/> En cours | <input type="checkbox"/> Pas encore réalisée |
| b) Étude de faisabilité : | <input type="checkbox"/> Terminée | <input type="checkbox"/> En cours | <input type="checkbox"/> Pas encore réalisée |
| c) Business plan / plan d'investissement : | <input type="checkbox"/> Terminée | <input type="checkbox"/> En cours | <input type="checkbox"/> Pas encore réalisée |

3) Étude de marché :

- Caractéristiques du produit ou de la prestation
- Caractère innovant et valeur ajoutée pour le pays d'installation
- Offre existante au niveau national et/ou régional : définir la taille et les tendances du marché (en volume ou en valeur), statistiques, ...
- Niveau de la concurrence : quels sont les principaux concurrents ? (citer leurs points forts, leur stratégie, leur positionnement, leurs résultats)
- Contraintes juridiques ou administratives : autorisations, licences, ou diplômes obligatoires
- Consommation actuelle et potentielle : statistiques, besoins de consommateurs et futurs clients, identification des principaux clients potentiels
- Politique commerciale : part de marché convoitée, circuit de distribution envisagée, politique de prix, stratégie marketing et communication, ...
- Fournisseurs : identification des principaux fournisseurs (marché national ou importation, modalités de règlement,...)
- Partenariats : Avez-vous signé des partenariats (accords commerciaux, partenariat technique, etc.) ?

4) Étude technique

- a) Explication du procédé de fabrication et/ou de la qualité des produits ou services
- b) Capacité de production
- c) Prix de revient

5) Projet en lien avec l'entrepreneuriat social

- Si votre projet a une finalité sociale, sociétale ou environnementale, merci de compléter les informations suivantes.
 - a) A quel(s) besoin(s) social, sociétale, ou environnementale répond votre projet
 - b) Quels sont les impacts positifs attendus ?
 - c) Comment impliquez-vous les populations concernées par votre entreprise sociale ?
 - d) Avez-vous déjà connaissance des initiatives, acteurs, réseaux de l'entrepreneuriat social au Maroc ?

MOYENS D'EXPLOITATION

- Lister ou évaluer **tous les besoins** nécessaires à la mise en œuvre de votre entreprise.
- Ces données devront être reprises dans la partie Investissement et financement (tableau Coût total du programme d'investissement)

1) Terrain(s)

- a) existant(s) : adresse, superficie, prix et date d'acquisition/de location
- b) à acquérir : adresse, superficie, prix d'acquisition/de location

2) Construction(s) :

- a) Existante(s) : superficie au sol et couverte, nature des constructions, adresse, valeur
- b) Locaux à acquérir ou constructions à réaliser : superficie au sol et couverte, nature des constructions, adresse, valeur

3) Location immobilière :

- a) Effective : superficie, usage, adresse, prix de location annuelle
- b) Prévues : superficie, usage, adresse, prix de location annuelle

4) Matériel :

- a) Existant :
- i) Liste du matériel en propriété : préciser la date et le coût d'acquisition
 - ii) Liste du matériel en leasing : préciser pour chaque contrat, le financement initial et son encours actuel
- b) A acquérir :
- i) En propriété : préciser état (neuf ou occasion), et prix d'acquisition
 - ii) En leasing : préciser le prix d'acquisition à financer

RESSOURCES HUMAINES

1) Effectif existant ou à recruter

	Existant		A recruter		Masse salariale en monnaie locale	Masse salariale en €
	Nombre	Fonction	Nombre	Fonction		
Administratif						
Commercial						
Technique :						
- qualifié						
- non qualifié						

Pour les taux de cotisations sociales sur les salaires : consulter le [site de l'AMD](#)

2) Formation prévue pour le personnel à recruter :

- Non Oui, précisez :

3) Organigramme prévu de l'entreprise (facultatif)

- Vous pouvez le joindre en document en annexe (pdf ou jpeg)

MONTAGE JURIDIQUE

1) Forme juridique de l'entreprise (choisie ou prévue) :

- Entreprise individuelle SARL SA Coopérative Autre :

2) Date de dépôt des statuts (prévu ou réalisé) : (mois/année)

3) Pour les SARL et SA :

- a) Principaux dirigeants :

	Nom, prénom
- Gérant	
- PDG	
- Administrateur	

b) Principaux associés :

Nom, prénom	Niveau de participation	% dans le capital social	Nature des apports

4) Pour les coopératives :

a) Principaux dirigeants :

	Nom, prénom
- Président	
- Vice-président	
- Trésorier	
- Vice-trésorier	
- Secrétaire Général	

CONFIDENTIEL

INVESTISSEMENT & FINANCEMENT

1) Description de l'investissement et de son financement

- **A compléter selon l'état d'avancement de votre projet et selon les informations dont vous disposez, même si ce ne sont que des estimations. Aucun dossier ne pourra être évalué sans une estimation du coût global du projet et de la manière dont vous comptez le financer.**
- Ces informations seront retravaillées durant le processus d'accompagnement.
- Vous pouvez compléter dans le monnaie qui vous convient (dirhams ou €)

Coût total du programme d'investissement	Montant en €	Montant en dirhams	Plan de financement	Montant en €	Montant en dirhams
Frais d'établissement et d'approche			Capital (ou apport de l'exploitation)		
Frais d'études et d'assistance technique			Apports en comptes courants d'associés		
Terrain			Subventions d'équipement		
Construction			Emprunt(s) personnel(s) (famille, proches)		
Location immobilière annuelle			Emprunt(s) bancaire(s)		
Aménagement et installation					
Matériel de production			Autres, à préciser :		
- d'origine locale					
- d'origine étrangère (importation)					
Matériel de transport			Part des membres de la coopérative :		
Mobilier et matériel de bureau					
Informatique - Logiciels					
Fonds de roulement de démarrage					
Divers imprévus					
Total			Total		

2) Détail des emprunt(s)

- Pour les emprunts acquis ou en cours de demande uniquement.

Organisme(s) de financement	Montant du crédit en €	Montant du crédit en dirhams	Taux	Durée (en mois)	Modalité de remboursement	Garanties proposées

3) Compte d'exploitation prévisionnelle

- **A ne compléter que s'il a déjà été élaboré.**
- Précisez la monnaie utilisée : **Euro**
- Ces informations seront retravaillées durant le processus d'accompagnement.

		Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
A	Chiffre d'affaires					
B	Achats					
C = A-B	Marge brute					
D	Frais de personnel					
E	Charges externes					
F	Frais financiers					
G	Amortissement					
H = D+E+F+G	Charges d'exploitation					
I = C-H	Résultats					
J	Impôt sur les sociétés					
K = I-J	Résultat net					
L = K+G	Cash-flow					

Pour vous aider, vous pouvez consulter :

- le site de la FCE, rubrique [Boîte à outils](#)
- le site de l'[AMDJ](#), en particulier la rubrique relative à la [fiscalité des entreprises](#)

COMPLÉMENT D'INFORMATION

1) Comment avez-vous eu connaissance du dispositif d'accompagnement Maghrib Entrepreneurs ?

- ACIM Céfir FCE PlaNet Finance
- Ministère des Marocains Résidant à l'Étranger Consulats / Ambassade
- Réseaux et associations de la diaspora (Maroc Entrepreneurs, Maroc Connexion, Migrations & Développement, ...)
- Réseaux sociaux (Facebook, LinkedIn, ...)
- Médias communautaires en ligne (Yabiladi, SaphirNews,...)
- Chambres de commerce et d'industrie PACEIM/IRD
- Autre, précisez :

2) Bénéficiez-vous déjà d'un dispositif d'accompagnement, d'incitation à la création d'entreprise ou de soutien à l'innovation (PACEIM, Tremplin Maroc, FARO, ...) ?

- Non Oui, précisez lequel :

Montant de l'aide financière (en euros) :

3) Votre projet/produit a-t-il été lauréat d'un prix ou d'un concours ?

- Non Oui, précisez lequel :

Montant du prix (en euros) :

4) Si vous avez entrepris des démarches au niveau local, précisez avec quelles structures/administrations (CRI, wilaya, chambre de commerce & d'industrie, business angels, ...)

5) Au stade actuel d'avancement de votre projet, avez-vous rencontré des difficultés particulières (foncier, démarches administratives, ...) ?

- Non Oui, précisez lesquelles :

6) Si vous souhaitez apporter des précisions sur votre projet, son état d'avancement, vos besoins en matière d'accompagnement (maximum 10 – 15 lignes) :